Generar reporte de pagos de comisiones por cliente

Fuente original: Siigo Aspel

Videos del tutorial

SAE - Generar reporte de pagos de comisiones por cliente
https://www.youtube.com/watch?v=zqLldj6sPIw

ID del tutorial: SATA-SAE-071732

Generar reporte de pagos de comisiones por cliente te permite consultar de forma clara y ordenada las comisiones que se han pagado a partir de las facturas, organizadas por cada cliente. Este reporte es útil para revisar los importes correspondientes, dar seguimiento a los pagos realizados y facilitar el control y validación de esta información, ayudándote a mantener una gestión más organizada y confiable.

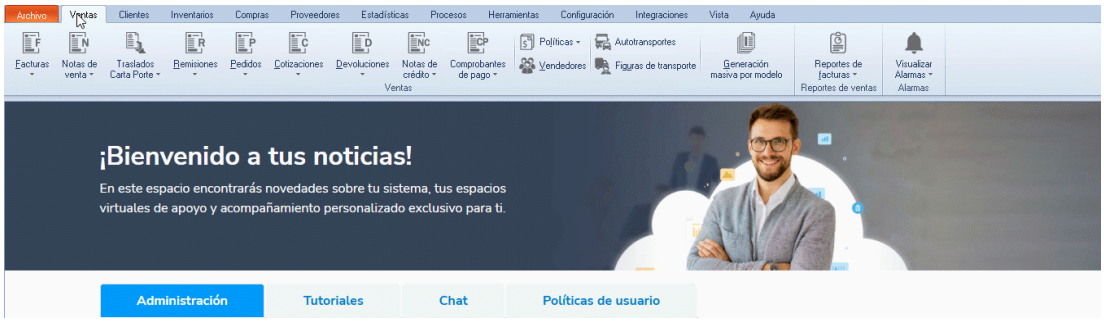
Para ello, realiza lo siguiente:

1. Accede a la ruta.

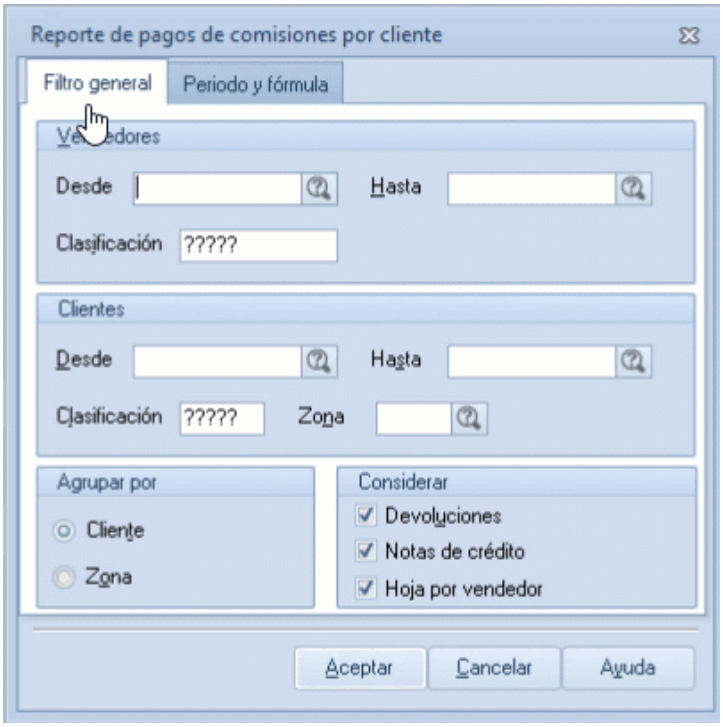
Ingresas al menú **Ventas**, despliegas el submenú de **Reportes de facturas** 

, seleccionas **Pagos de comisiones** y das clic en **Por cliente** 

.



2. Configura los filtros conforme a tus necesidades.



Pestaña filtro general

- **Vendedores:** en los campos **desde/hasta** indica el rango de claves de los vendedores que cumplan con el filtro para reportar los documentos y su **clasificación.**
- **Clientes:** indica el rango de claves **desde/hasta** y, si lo requieres, selecciona la **Clasificación** y **Zona** para agrupar por clientes específicos.
- **Agrupar por:** te ofrece las opciones de cliente o zona, para presentarte la información.
- **Considerar:** elige de acuerdo a la información que requieras consultar, como devoluciones, notas de crédito u hoja por vendedor.

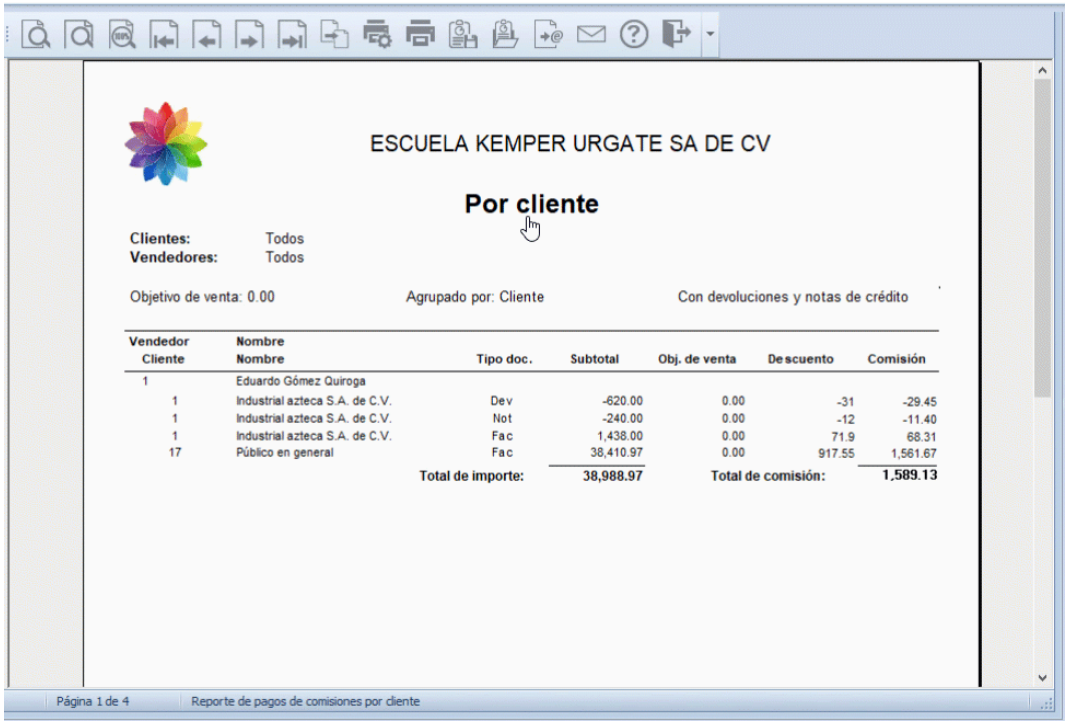
Pestaña Período y fórmula

- **Período de elaboración:** realiza la selección por medio de la fecha de aplicación de documentos, las cuales puedes definir mediante las opciones de:
    - **No filtrar fechas:** se incluyen todos los registros. Opción definida por el sistema de manera automática
    - **Fechas seleccionadas:** indica el rango especificando los campos fecha inicial / fecha final.
    - **Período específico:** selecciona la opción que deseas utilizar, por ejemplo, hoy, este mes, mes anterior, 1ra. Quincena o 2da. Quincena en un mes específico.

- **Cálculo de comisión.**
    - **Objetivo de venta:** indica el valor de los pagos de comisiones sobre el total de las facturas.
    - **Fórmula:** específica la fórmula a utilizar para mostrar en el reporte los pagos de comisiones sobre el total de facturas.

3. Visualiza e imprime el reporte.

Al completar los filtros, das clic en el botón **Aceptar**  y el sistema te mostrará en pantalla la presentación preliminar del informe.



ESCUELA KEMPER URGATE SA DE CV

Por cliente

Clientes: Todos
Vendedores: Todos

Objetivo de venta: 0.00 Agrupado por: Cliente Con devoluciones y notas de crédito

Vendedor / Cliente	Nombre / Nombre	Tipo doc.	Subtotal	Obj. de venta	Descuento	Comisión
1	Eduardo Gómez Quiroga					
1	Industrial azteca S.A. de C.V.	Dev	-620.00	0.00	-31	-29.45
1	Industrial azteca S.A. de C.V.	Not	-240.00	0.00	-12	-11.40
1	Industrial azteca S.A. de C.V.	Fac	1,438.00	0.00	71.9	68.31
17	Público en general	Fac	38,410.97	0.00	917.55	1,561.67
		Total de importe:	**38,988.97**	**Total de comisión:**		**1,589.13**

Página 1 de 4 Reporte de pagos de comisiones por cliente

¡Perfecto! Ya tienes claro cómo generar reporte de las comisiones generadas por cada cliente.

¿Necesitas ayuda con este proceso?

Consultoría, soporte y capacitación en sistemas Aspel.

satasistemas.com

SATA · satasistemas.com