Generar reporte de pagos de comisiones por producto

Fuente original: Siigo Aspel

Videos del tutorial

SAE - Generar reporte de pagos de comisiones por producto
https://www.youtube.com/watch?v=E0rpudUsvIk

ID del tutorial: SATA-SAE-071707

Generar reporte de pagos de comisiones por producto te permite consultar de forma clara y ordenada las comisiones pagadas a partir de las facturas, organizadas según cada producto. Este reporte es útil para revisar los importes correspondientes, dar seguimiento a los pagos realizados y facilitar el control y la validación de la información, ayudándote a mantener una gestión más organizada y confiable.

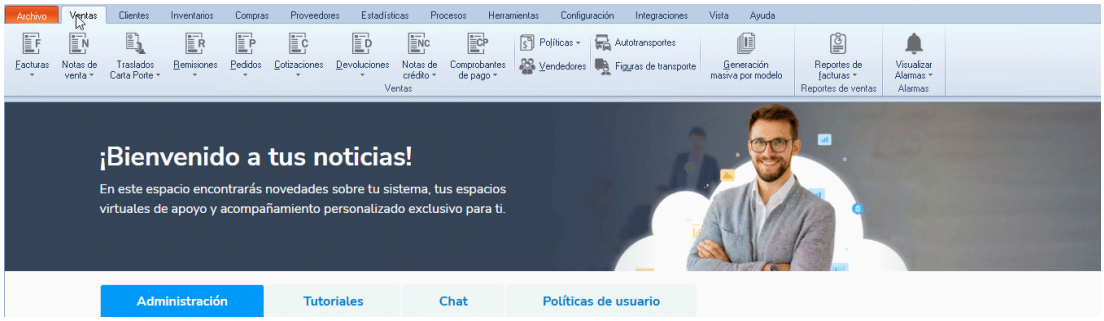
Para ello, realiza lo siguiente:

1. Accede a la ruta.

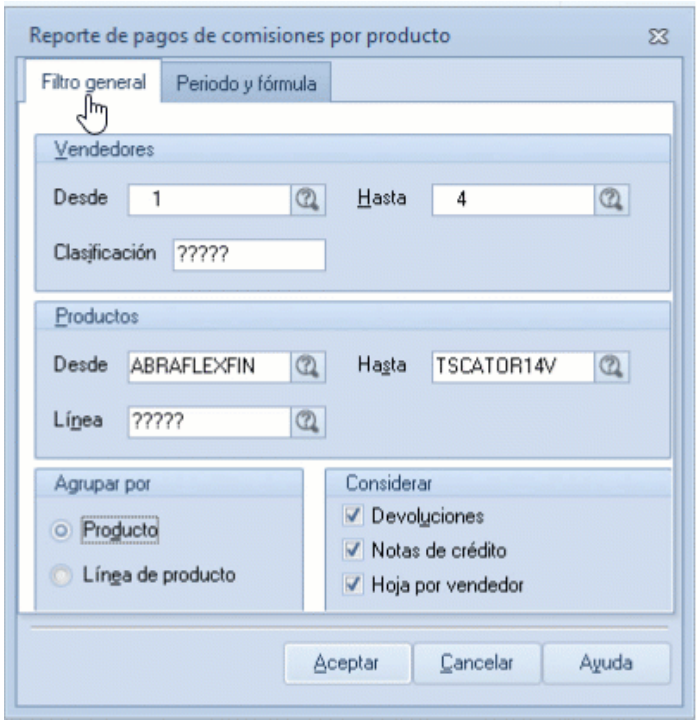
Ingresas al menú **Ventas**, despliegas el submenú de **Reportes de facturas** 

, seleccionas **Pagos de comisiones** y das clic en **Por producto** 

.



2. Configura los filtros conforme a tus necesidades.



Pestaña filtro general

- **Vendedores:** en los campos **desde/hasta** indica el rango de claves de los vendedores que cumplan con el filtro para reportar los documentos y su **clasificación.**
- **Producto:** en los campos **desde/hasta** indica el rango de los productos que serán tomados en cuenta, también puedes traer la información de alguna línea específica.
- **Agrupar por:** te ofrece las opciones de **Producto** y **Línea de producto** para presentarte la información.
- **Considerar:** elige de acuerdo a la información que requieras consultar, como devoluciones, notas de crédito u hoja por vendedor.

Pestaña Período y fórmula

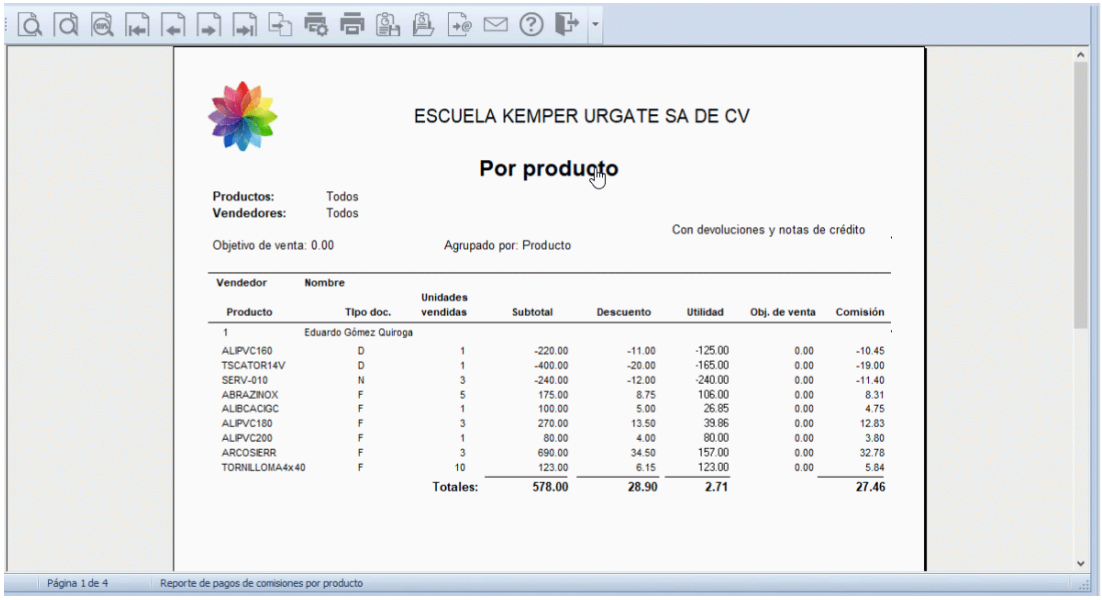
- **Período de elaboración:** realiza la selección por medio de la fecha de aplicación de documentos, las cuales puedes definir mediante las opciones de:
    - **No filtrar fechas:** se incluyen todos los registros. Opción definida por el sistema de manera automática.
    - **Fechas seleccionadas:** indica el rango especificando los campos Fecha inicial / Fecha final.
    - **Período específico:** selecciona la opción que deseas utilizar, por ejemplo, hoy, este mes, mes anterior, 1ra. Quincena o 2da. Quincena en un mes específico.

- **Cálculo de comisión.**
    - **Objetivo de venta:** indica el valor de los pagos de comisiones sobre el total de las facturas.
    - **Fórmula:** específica la fórmula a utilizar para mostrar en el reporte los pagos de comisiones sobre el total.

3. Visualiza e imprime el reporte.

Al completar los filtros, das clic en el botón **Aceptar** 

y el sistema te mostrará en pantalla la presentación preliminar del informe.



ESCUELA KEMPER URGATE SA DE CV

Por producto

Productos: Todos
Vendedores: Todos

Con devoluciones y notas de crédito

Objetivo de venta: 0.00 Agrupado por: Producto

Vendedor / Producto	Nombre / Tipo doc.	Unidades vendidas	Subtotal	Descuento	Utilidad	Obj. de venta	Comisión
1	Eduardo Gómez Quiroga						
ALIPVC160	D	1	-220.00	-11.00	-125.00	0.00	-10.45
TSCATOR14V	D	1	-400.00	-20.00	-165.00	0.00	-19.00
SERV-010	N	3	-240.00	-12.00	-240.00	0.00	-11.40
ABRAZINOX	F	5	175.00	8.75	106.00	0.00	8.31
ALIBCACIGC	F	1	100.00	5.00	26.85	0.00	4.75
ALIPVC180	F	3	270.00	13.50	39.86	0.00	12.83
ALIPVC200	F	1	80.00	4.00	80.00	0.00	3.80
ARCOSIERR	F	3	690.00	34.50	157.00	0.00	32.78
TORNILLOMA4x40	F	10	123.00	6.15	123.00	0.00	5.84
	Totales:		**578.00**	**28.90**	**2.71**		**27.46**

Página 1 de 4 Reporte de pagos de comisiones por producto

¡Perfecto! Ya tienes una idea nítida de cómo generar reporte de las comisiones generadas por productos.

¿Necesitas ayuda con este proceso?

Consultoría, soporte y capacitación en sistemas Aspel.

satasistemas.com

SATA · satasistemas.com