Consultar el pronóstico de cobranza - Información de saldos de clientes

Fuente original: Siigo Aspel

Videos del tutorial

SAE - Consultar el pronóstico de cobranza – Información de saldos de clientes
https://www.youtube.com/watch?v=2Moe891K4Aw

ID del tutorial: SATA-SAE-066274

Consultar el pronóstico de cobranza en información de saldos de clientes te permite anticipar los cobros próximos al mostrar de forma clara qué documentos están por vencer y cuáles siguen pendientes de pago. Esta consulta es útil para planear mejor la cobranza, dar seguimiento oportuno a tus clientes y mantener un mayor control sobre tus cuentas por cobrar.

A continuación, realiza lo siguiente:

1. Ingresa a la ruta.

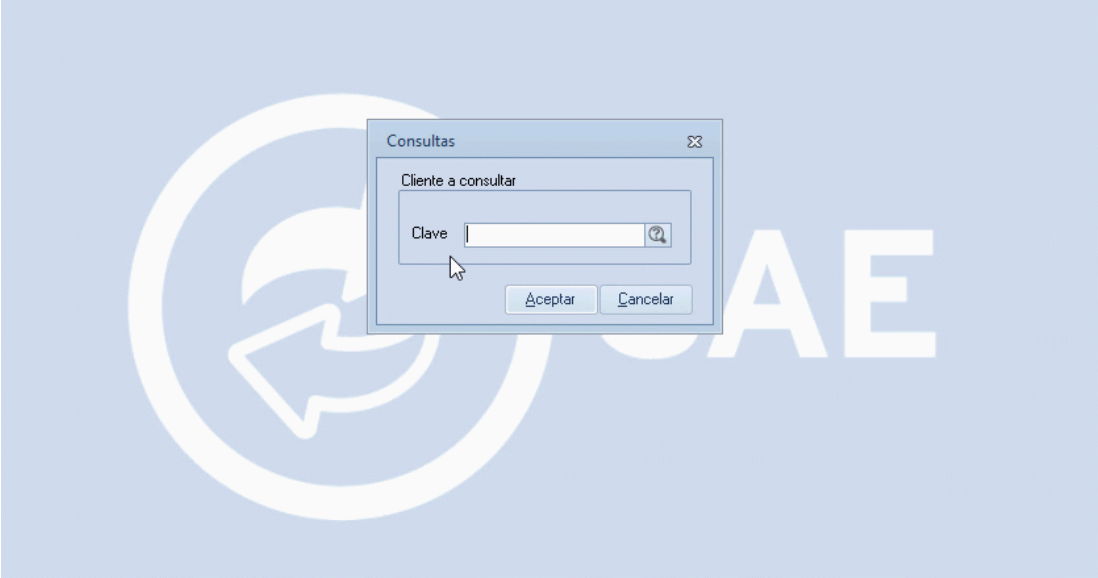
Dirígete al menú **Clientes**, despliega el submenú de **Clientes** 

y haz clic en el ícono **Expediente del Cliente**.



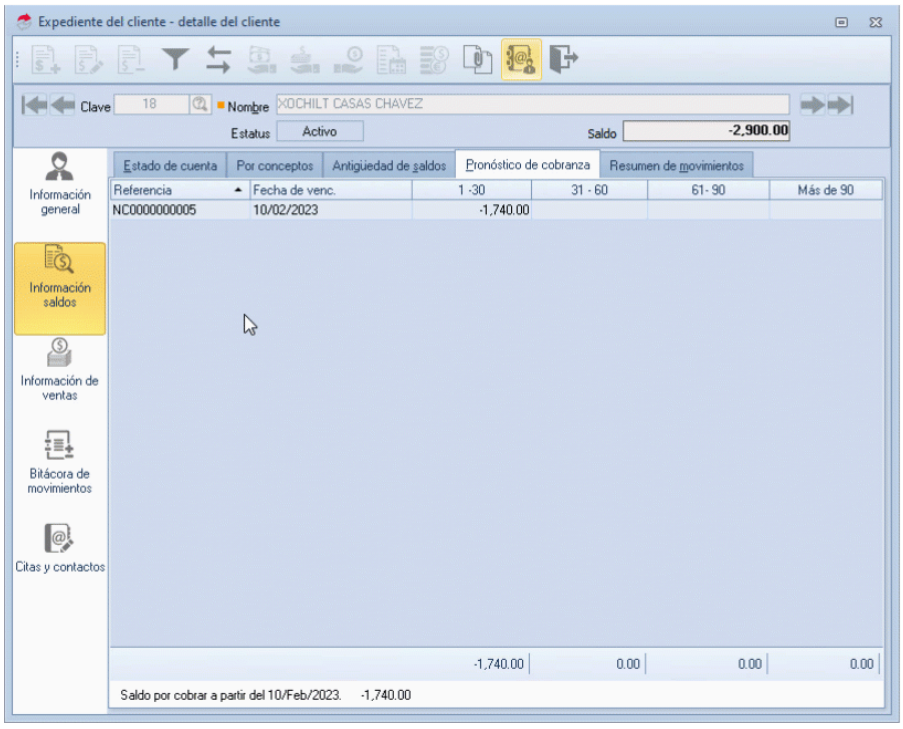
En la ventana que se despliega, selecciona o ingresa la clave a consultar y das clic en el botón **Aceptar** 

.

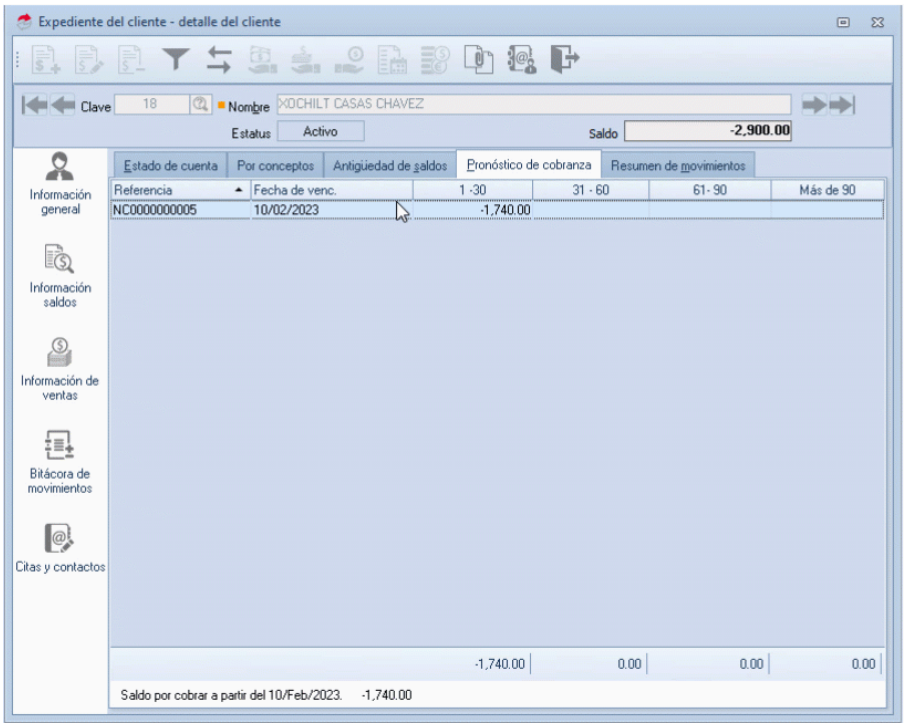


2. Revisa los datos del pronóstico.

Se mostrará la siguiente ventana; te posicionas en **Información saldos** y das clic en la pestaña **Pronóstico de cobranza**.



El catálogo está organizado en columnas que puedes **mover y personalizar** según tus necesidades. Para reorganizarlas, posiciona el cursor sobre la columna, arrástrala con el botón izquierdo del mouse y suéltala en la posición deseada.

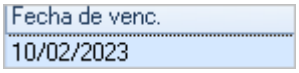


Aquí encontrarás las columnas que se muestran por omisión:

- **Referencia:** con este número identifica el documento que estás consultando.



- **Fecha de vencimiento:** es el último día de plazo para liquidar la cuenta.



- **1-30:** rango en el que se encuentran los documentos que vencerán en un período de 1 a 30 días, es decir, el primer intervalo.



- **31-60:** indica los documentos que vencerán en el segundo intervalo.
- **61-90:** muestra los documentos que están a punto de vencer en un tercer intervalo.
- **Más de 90:** indica los documentos que se encuentran vencidos en el último intervalo.

¡Excelente! Al consultar el pronóstico de cobranza en información de saldos de clientes, te permite anticipar los cobros y mantener tus cuentas bajo control.

¿Necesitas ayuda con este proceso?

Consultoría, soporte y capacitación en sistemas Aspel.

satasistemas.com

SATA · satasistemas.com