Crear o dar de alta vendedores

Fuente original: Siigo Aspel

Videos del tutorial

SAE - Crear o dar de alta vendedores
https://www.youtube.com/watch?v=BoB-5C1XQO4

ID del tutorial: SATA-SAE-055357

Crear o dar de alta vendedores te permite registrar y organizar la información de las personas que realizan ventas en tu negocio. Hacerlo es útil para llevar un mejor control de tu equipo comercial, asignar comisiones de forma correcta y dar seguimiento a las ventas de manera clara y ordenada, facilitando la administración diaria incluso si no tienes experiencia previa en el sistema.

A continuación, te indicamos el proceso a seguir:

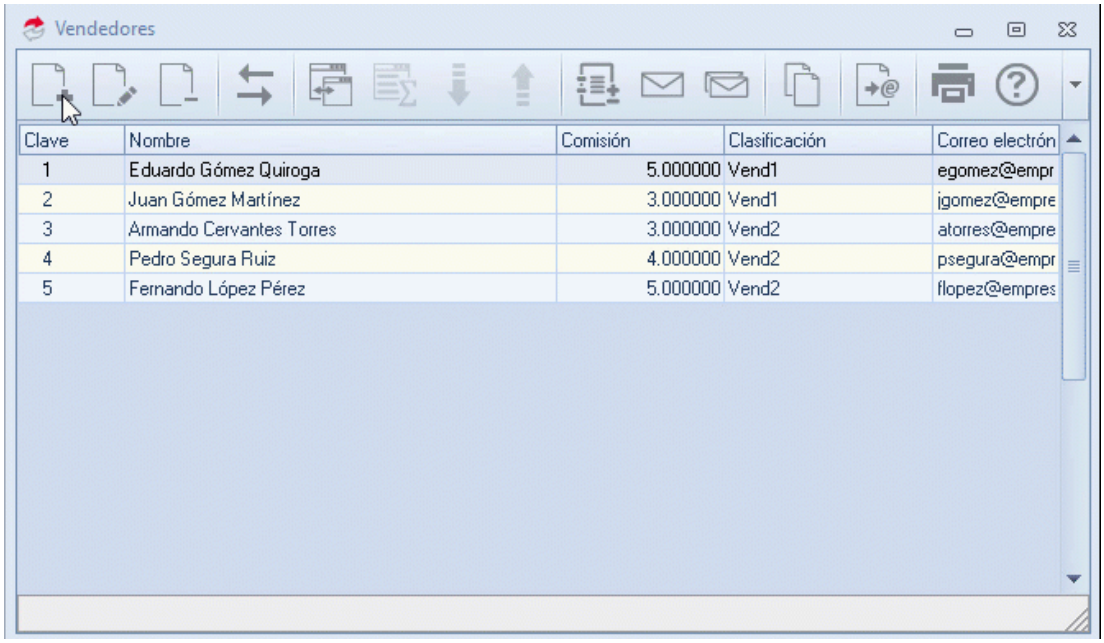
1. Accede a la ruta.

Dirígete al menú **Ventas** y pulsas en el ícono **Vendedores** 
.



2. Agrega un nuevo registro.

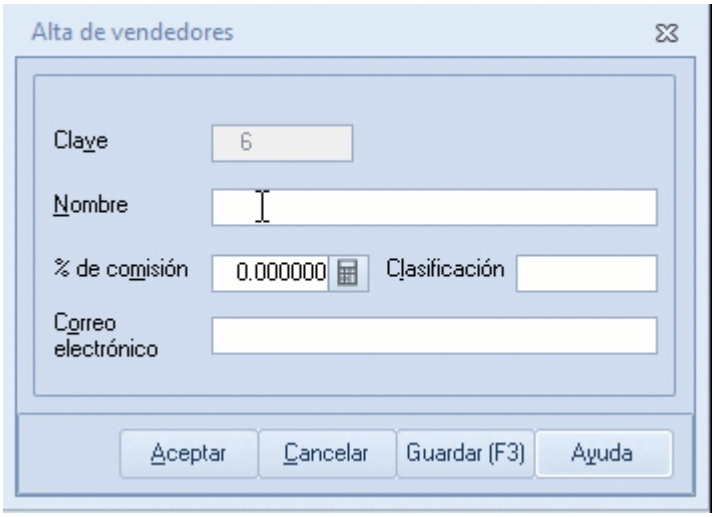
En la pantalla del catálogo, haz clic en el ícono **Agregar**  para abrir la ventana de alta de vendedores.



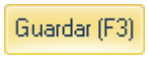
3. Captura los datos requeridos.

En este apartado es necesario indicar la siguiente información:

- **Clave:** asignada de forma numérica, automática y secuencial si así lo definiste desde los **Parámetros del sistema**. El sistema no acepta claves repetidas y distingue entre mayúsculas y minúsculas.
- **Nombre:** ingresa el nombre del vendedor; permite capturar hasta 30 caracteres.
- **% de comisión:** captura el porcentaje de comisión que corresponde al vendedor, el cual puede ser de 0% hasta 99.999%.
    - No se permiten porcentajes del 100% ni valores negativos.
- **Clasificación:** tiene la función de ordenar a los vendedores. Aquellos que guardan ciertas características entre sí pueden ser agrupados; te permite capturar hasta 5 caracteres.
- **Correo electrónico:** digita la dirección de correo electrónico que se le asignará al vendedor que se esté dando de alta.



4. Guarda la información.

Una vez ingresados los datos, das clic en el botón **Guardar** 

para registrar correctamente los datos en el sistema.

¡Genial! Con este proceso, al crear o dar de alta vendedores, mantienes organizada la información de tu equipo para mejorar tus procesos de venta.

¿Necesitas ayuda con este proceso?

Consultoría, soporte y capacitación en sistemas Aspel.

satasistemas.com

SATA · satasistemas.com