Generar reporte de ventas por centro de costo

Fuente original: Siigo Aspel

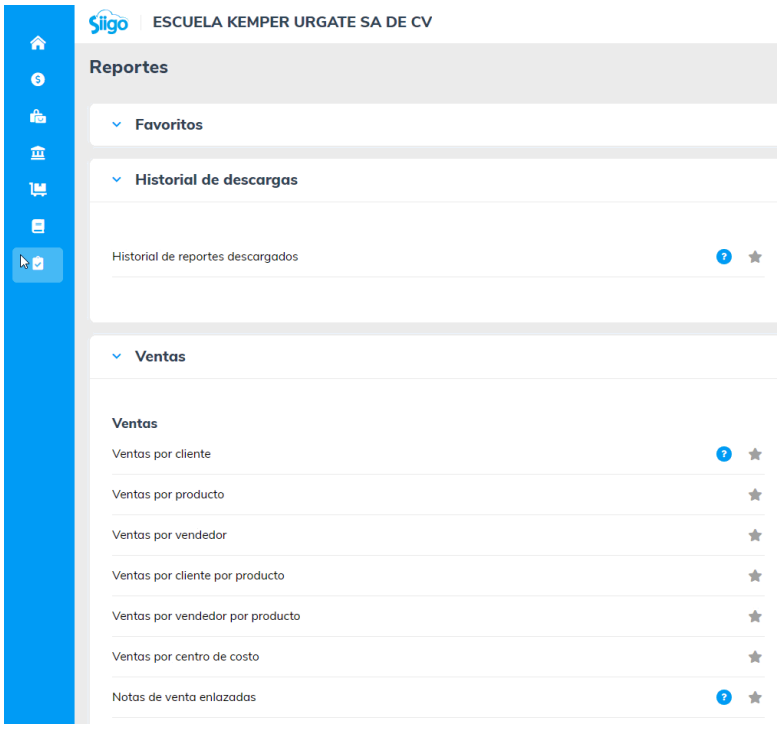
Videos del tutorial

Siigo Nube - Generar reporte de ventas por centro de costo
https://www.youtube.com/watch?v=ZCfShqBQkIM

ID del tutorial: SATA-NUBE-056676

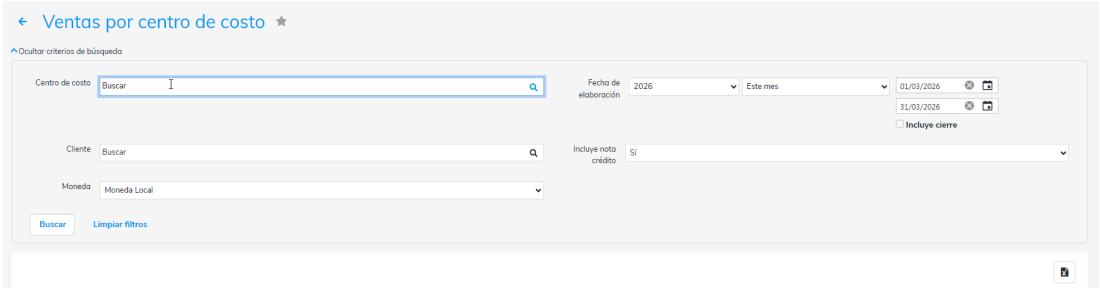
Generar el reporte de ventas por centro de costo te permite analizar las ventas asociadas a cada área, sucursal o unidad de negocio dentro de tu empresa. Esta información es útil para evaluar el desempeño financiero de cada centro y tomar decisiones más precisas sobre la operación. Puedes elaborarlo en cualquier momento para dar seguimiento al rendimiento de tus ventas de forma organizada.

1. Para generar el informe de ventas por centro de costos, dirígete al menú **Reportes** y selecciona **Ventas – Ventas – Ventas por centro de costo.**



2. En la pantalla que se abre encontrarás varios campos que te permiten personalizar el reporte.

Para facilitar el acceso en el futuro, puedes marcar este informe como favorito haciendo clic en la **Estrella** junto al nombre del reporte.



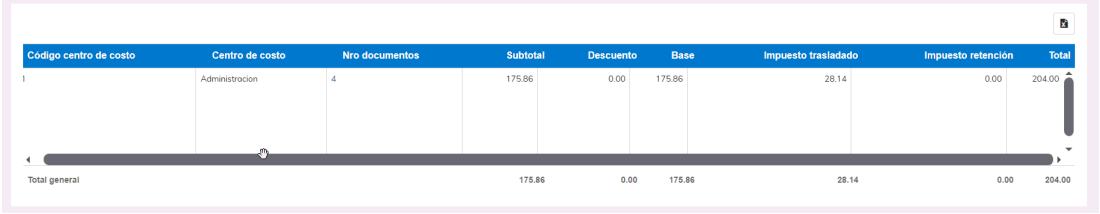
Podrás completar los siguientes campos:

- **Centro de costo:** permite consultar las ventas de un centro de costo específico, digitando los datos o mediante la lupa.
- **Fecha de elaboración:** define la fecha o el rango de fechas para generar el informe.
- **Cliente:** puedes consultar las ventas de un solo tercero, digitando los datos o mediante la lupa.
- **Incluye nota de crédito:** eliges si deseas incluir las **notas de crédito** en el listado.

3. Una vez definidos los filtros, haz clic en el botón **Buscar** Buscar. El sistema mostrará las ventas registradas por cada centro de costo.

4. El sistema mostrará una lista donde se detalla el número de documentos elaborados, así como los valores de subtotal, descuento, base, impuestos y total.

Importante: puedes acceder al detalle de los comprobantes realizados por cada centro de costo haciendo clic sobre el número de documentos.



5. Si deseas guardar el reporte, haz clic en el ícono de Excel **X** en la parte superior derecha de la pantalla.

De esta manera obtienes un mejor control y análisis de las ventas según la estructura de tu negocio.

¿Necesitas ayuda con este proceso?

Consultoría, soporte y capacitación en sistemas Aspel.

satasistemas.com

SATA · satasistemas.com